

Fontos lépés: már divatot alakít

FENNTARTHATÓSÁG Egyre több területen nélkül nem lehet trendkövető egy új termék

KÖHALMI KÁLMÁN

Néhány éve még legfeljebb az elkötelezett zöldek találhattak divatosnak egy-egy alternatív energetikai megoldásra, vagy újrahajszított anyagokra épülő terméket, mára ez gyökeresen megfordult.

Elektromos hajtás a közlekedésben? Hosszú éveken keresztül gnóm, csak a tervezőinek, talán annak sem tetsző, esetleg a hívók elkötelezettségét erősítő formaterpvel állították ki kötelezőszerűen az autógyártók elektromos járműveket. Kicsiket, döbbszemes árat prognosztizálva, minimális hatótávval. Az első valódi áttörést hozó megoldást az elektromos hajtást is alkalmazó Toyota hibrid jelentette, a Prius. Előremutató technológiával, de kötelezően divattal szembemelő (mondhatjuk rútnak is) formaterpvel. Később azért volt megszokott luxusautókba is betenni a hibridhajtást, jó döntés volt.

Az igazi fordulót a Tesla S modellje hozta. Luxusautó, szép, nagyon kívánatos, nagyon trendi. Elektromos hajtás, használható hatótáv. Drága? Nagyon. Mindenki ezzel fog járni? Dehogy. A bébifókák miatt aggódó amerikai és nyugat-európai celebeknek viszont már nem kell egy Priusba préselniük magukat,

hogyan növeljék népszerűségüket.

A Tesla projekt azonban sokkal több ennél. Egy luxusautó ára elbírja az extraprofitot, így marad pénz – még hozzá bőven, és a részvényárfolyam is az egekben –, hogy a borzasztó drága fejlesztéseket finanszírozni tudják. És már készülnek az újabb modellek, az egyre olcsóbban előállítható technológiát egyre olcsóbb modellek kapják majd meg, és a fejlesztési költségek ezek árára már nem úgy fog ráakodni.

Új megoldás? Dehogy. Korábban számos sikeres termék járta be ezt az utat. Az alternatív energetikai megoldások terén azonban eddig nem igazán volt jellemző, hogy a divat, a design generálja az eladásokat. Ugyanakkor egyre inkább terjed ez is.

Folytassuk egy következő példával: napelemek. Ha szerencsés tájolású volt a ház, a tetőre lehetett simítani a napelemet, ha nem, helyet kellett neki találni. A gazdasági megfontolás, a megtérülés volt az elsődleges. Ma egyre több olyan színvonalas háztartással találkozunk, ahol a napelemek, de más újszerű – vagy újrafelfedezett – energetikai megoldások is beépülnek a ház formavilágába. Hogy hasonló megoldásokkal vagy hatvan éve is találkozunk (igen, a fenti kép is tudatosan



Újrahajszított anyagból épült, napenergiát hasznosító, úszó ház és más látványos megoldások

idéz egy ilyen korú koncepciót), azok túl messze voltak a valóságtól, nem válhattak divattá. Hiszen a divat azért mindig csak egy paraszthajszállal hajlandó elszakadni a mindennapoktól.

Igen, előbb a mindennapoknak, az azzal kapcsolatos felfogásunknak kell megváltoznia. Vagy a termékeknek kell olyan új lehetőségeket kínálnia, amelyek új trendet alakít ki. A ledes világítást, ahogy megoldották a nagyobb fénykibocsátásukat, elsősorban takarékoságukkal igye-

keztek hódítani. Aztán azért jelentek meg az autókban, mert féklámpaként gyorsab-

A mindennapok megoldásait vezeti be a luxus

ban elkezdtek világítani, mint a hagyományos izzók. Végül teljesen átforgatták az autók világítását, külső-belső megjelenését. Ma már egy Bent-

leynek is olyan változtatható színű fényárba kell borítania az utasterét, amit egy évtizede egy sutfutóval valószínűleg is gagyinak éreztünk volna. Persze akkor még nem lettek volna hozzá ilyen perfekt világítótestek. És ezek a ledes világítási megoldások teljesen átforgatták az utcaképet, az épületek külső megjelenését, ahol van rá pénz. Mások gyűjtöttek rá, hogy izzókörte helyére csavarható ledes égőkre cseréljék a háttartásuk világítását.

Egy közösség, egy település döntéshozói, egy nagyberuházás befektetői számára is fontos a megtakarítás lehetősége, az üzemeltetési költségek csökkentése. Sokszor azonban a napi kiadások, a beruházás finansziális keretei beelözik a valamikori jövőben érvényesülő hasznot. Azonban ezen a téren is besegít már a divat az alternatív energetikai megoldások terjedésébe. Mennyivel menőbb egy olyan bevásárló utca, ahol az arra járók lépéseit különleges szenzorok érzékelik a burkolatban, hasznosítják az így nyerhető energiát, ahogy a londoni olimpiai csarnokban, vagy a Westfield Stratford City bevásárlóközpontban. És persze még számos példa hozható. Akkor persze már a környezetvédők is erős dilemmával szembesülnek majd, ha a köztereken, módosabb viláklakban a kis szélmozgások energiáját is hasznosító szélfák váltják majd az energiát nem, de oxigént termelő fásszárú elődeiket.

A divat persze változik, hol erre, hol arra leng ki. A fenntartható fejlődés fontosabb kérdése, minthogy a divat szeszélyére bízzuk. Viszont annál is fontosabb, hogy racionális döntésekre bízzuk. Hiszen döntéseink mélyen belül érzelmek által motiváltak. És jó látni, hogy a fenntarthatóság ilyen széles körben pozitív érzelmek kiváltója lehet.

Több mint versenysiker

Lefti lányától is elvárja a szakmai alázatot, maximalizmust

KÖHALMI KÁLMÁN

Papalexisz Eleftheria, ahogy kuncaftjai ismerik, Lefti tizenöt éve építési vendégkörét, több tanuló sajátította el nála a fodrászszakmát, legsikeresebb közülük saját lánya.

Lefti lánya, *Leidli Loretta* két hete a miskolci Kézműves Kupán három aranyat és egy hatodik helyet szerzett. Februárban megnyerte a Revlon hazai versenyét, azt még nem tudni, hol végez a harminc országban zajló, fotópályázatra épülő verseny nemzetközi összehajszításában. Tavaly nem sok választotta el attól, hogy kijusson a Sao Paulóban megrendezésre kerülő WorldSkills versenyre, a szakmák olimpiájára, harmadik lett a hazai válogatón.

Pedig Loretta nem készült fodrásznak, bár édesanyja mellett szinte a szalonban

nőtt fel. A Bánkiban tanult, az informatika vonzotta, megszerzte a nyelvvizsgát, műszaki pályára készült. Aztán az informatika kikerült a felvételi tárgyak közül, a matek nem ment úgy... Loretának választania kellett, és racionális döntést hozott. Ő fogalmazta így. Aztán édesanyja is. Hiszen a gének ott voltak benne, ahogy az édesanyja kezét figyelve töltött évek során meg-

Ésszerű döntést hozott, sikeressé vált általa

tapasztaltak is. És neki nem kell megküzdenie majd azzal, amivel más pályakezdő fodrászoknak: nagyon nehéz ezen a pályán megmaradni, kialakítani egy saját szalont, vendégkört.

Persze a saját vendégkörét meg kell majd küzdenie így is, édesanyja szerint már szépen épül neki. Persze most még fontos a versenyzés, ez a siker kulcsa, bekerülni a nagyok közé, *Hajas László*, *Zsidró Tamás* körébe. A versenyzést az iskolában kialakított csapat segíti, felkészítője *Berendi Györgyi*.

Lefti persze láthatóan nagyon boldog lánya sikerei miatt. Ahogy beszél azonban, a szakmai kérdések kapcsán előjön: szigorú gyakorlati oktató lehet. Lányával sem elfogult. Ezt az elfogultságot megtartja nehéz, de szép szakmája számára. És ezt az elkötelezettséget, alázatot adja át tanítványainak sikeresen. A Tánicsics Mihály úti hajstúdióban most készül az országos szakmai verseny döntőjére, a Szakma Sztár Fesztiválra *Rostás Alexandra*. Drukkolunk neki és Loretának, így Leftinek sokszorosan.



A modell és díjnyertes fodrásza, Loretta



Lefti hajstúdiójában: munkások a hétköznapok

Kamaránk szolgáltatásai

Összeállításunk célja, hogy a térségünkben működő vállalkozások megismerjék a kamaránk által nyújtott szolgáltatásokat, biztatva őket arra, hogy keressék fel irodánkat konkrét ügyeik megoldásához.

A kamarai törvény értelmében kötelezően nyújtandó kamarai alapszolgáltatások tag és regisztrált vállalkozásoknak:

Tanácsadás gazdasági, pénzügyi, adózási, hitelhez jutási kérdésekben

A tanácsadások részben külsős szakemberek igénybevételével (gazdasági, pénzügyi, adózási), részben munkatársaink közreműködésével (hitel) valósulnak meg.

Érdeklődni Tóthné Nagy Etelkánál és Magyaródi Tamásnál – tel.: 25/502-060, 25/502-061

Üzleti partnerkeresés

Üzleti partnerkeresésre több lehetőséget is tudunk biztosítani: Üzlet@hálón, Innomentor projekt keretében létrejött Datatech adatbázis segítségével, ill. az Enterprise Europe Network és a kamarai regisztrációs rendszerből nyerhető információk nyújtásával.

Külkereskedelemmel kapcsolatos tanácsadás

További tájékoztatásért hívja Koniorczykné Magó Ilonát – tel.: 25/502-060, 30/524-1493

Pályázatfigyelés

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara honlapján (www.mkik.hu) található Kamarai Pályázatfigyelő Rendszerhasználatával minden regisztrált vállalkozás tájékozódhat a tevékenysége szerint szűrt pályázati lehetőségekről.

A törvényben kötelezően előírtakon túlmenően további, mindenki számára ingyenesen elérhető szolgáltatásokat nyújt kamaránk:

Szakképzés területén

Szakképzési tanácsadás, pályaelemzési tanácsadás, tanulószerveződések gondozása, megkötése, módosítása, megszüntetése, együttműködési megállapodások gondozása, képzőhelyek kétszintű ellenőrzése, Szakma Kiváló Tanulója verseny szervezése, vizsgabizottsági tagi pályázatok kezelése, vizsgabizottsági tagi, elnöki továbbképzés szervezése, vizsgadelegálás, gyakorlati szintvizsga szervezése, tájékoztatás mestervizsgákkal kapcsolatban.

További információ: Fülöp Ilona – tel.: 25/501-951

Útdíj Hitel ügyintézés

Információ: Magyaródi Tamás – tel.: 25/502-060, 25/502-061

Innovációs Klub működtetése

Innovációs rendezvények szervezése, klaszter portfólió (www.klaszterportfolio.hu), innovációs portfólió

készítése (www.innoportfolio.hu), adatbázisba való integrálás, Nyitott Labor (www.nyitottlabor.hu) adatbázisba való felvétel.

További információ: Koniorczykné Magó Ilona – tel.: 25/502-060, 30/524-1493

Külkereskedelemmel kapcsolatos tanácsadás

Külkereskedelmi ügyletekhez szükséges szakmai információkat, az egyes célszágok jellegzetességeit ismertető tanulmányokat, ill. az ügyek intézéséhez (pl. árukísérő okmányok, igazolásokat), a külpiazi munkát segítő hasznos linkeket az MKIK honlapján lehet megtalálni.

További információ: Koniorczykné Magó Ilona – tel.: 25/502-060, 30/524-1493

Törvény által meghatározott egyéb térítésmentes feladatok:

Gazdálkodó szervezetek kötelező nyilvántartásba vétele, építőipari kivitelező nyilvántartásba vétel, Teljesítésigazolási Szakértői Szerv.

További információ: Vincze Nóra, Komjáti Andrea – tel.: 25/502-060, 30/502-061

További térítésmentes szolgáltatások:

Céginformáció kiadása, Széchenyi Kártya Program hitelleinek ügyintézés (Folyószámlahitel, Forgóeszközhitel, Beruházási Hitel, Önerő Kiegészítő Hitel, Támogatást Megelőlegező Hitel, Agrár Széchenyi Kártya), jogi tanácsadás.

Kamarai tagoknak a térítésmentes szolgáltatások közül számos szolgáltatást térítésmentesen biztosít kamaránk:

Kamarai adatbázis igénybevételével adatszolgáltatás, üzleti partnerség építés, iparjogvédelmi tájékoztatás, minőségügyi tanácsadás, kamarai hírlevél küldése. Széchenyi Kártya Program hitelleinek ügyintézés.

Kedvezményes szolgáltatások kamarai tagoknak:

Rendezvényszervezés (tájékoztatók, képzések), üzletember-találkozók szervezése, hirdetés lehetőség a kamarai honlapon, tárgyalóterem bérbeadása, eszközbiztosítás (projektor, laptop), származási igazolás hitelesítése.

Szervezetünk arra törekszik, hogy a vállalkozások igényeinek ismeretében a kínálatot tovább bővítse, és ezáltal a térség gazdasági fejlődéséhez hozzájáruljon. Bővebb információ honlapunkon (www.dkik.hu) érhető el.

Címünk: 2400 Dunaujváros, Latinovits Z. u. 10.

A szakképzéssel kapcsolatos feladatok ügyintézési helye: Dunaujváros, Piac tér 2.